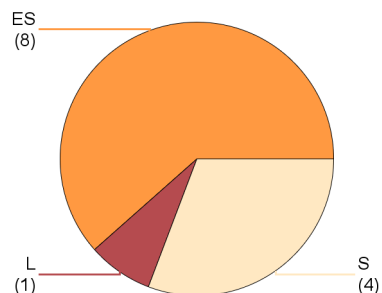
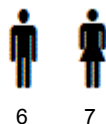


Profil des répondants

Répartition par type de baccalauréat



Genre



Académie du bac

Académie	Effectifs
Bas-Rhin	6
Haut-Rhin	1
Autres académies	4
Nancy_Metz	2
Total	13

Régime d'inscription

Régime	Effectifs
Apprentissage	0
Initiale	13
Reprise d'études non financée	0
Total	13

Taux de réponse

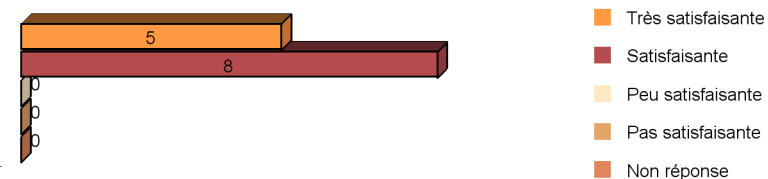
Diplômés	15
Réponses	13
Taux de réponse	87%

Situation principale au 01-12-2014

Situation	Effectifs
Emploi	13
Recherche d'emploi	0
Inactivité	0
Poursuite / reprise d'études	0
Non réponse	0
Total	13

La formation

Avis sur la formation reçue



Adéquation emploi et niveau de qualification



... secteur disciplinaire



■ Oui ■ Non ■ Non réponse

A retenir

	18 mois	30 mois
Taux d'insertion professionnelle	100%	100%
Taux d'adéquation emploi et niveau de qualification	50%	62%
Durée moyenne à l'obtention du premier emploi	1,8 mois	
Revenu net mensuel médian*	1800 (-) €	1983 (-) €
% ayant un emploi stable**	77%	92%

Les résultats des études et enquêtes de l'ORESIFE sont consultables et téléchargeables sur

oresipe.unistra.fr

* Autres : DU, diplôme étranger, diplôme de niveau Bac+2...

Les poursuites d'études immédiates (en 2012-2013)



■ Poursuite d'études hors Unistra

* Le revenu net mensuel médian sépare la population en deux parts égales. Entre parenthèses, le revenu net mensuel médian des emplois situés à l'étranger.

** Emplois stables : il s'agit d'emplois sur contrat à durée indéterminée, de titulaires de la fonction publique et de travailleurs indépendants ou libéraux.

Caractéristiques de l'emploi occupé au 01-12-2014

Mode d'obtention

	Effectifs
Suite à un stage intégré dans vos études	5
Suite à la réussite à un concours	0
Par pôle emploi	0
Par une annonce dans la presse	0
Par une annonce sur un site web de l'université	0
Par une annonce sur un site web de l'entreprise	0
Par votre réseau relationnel	1
Par approche directe : candidature spontanée	3
En créant ou reprenant une entreprise	0
Par un cabinet de recrutement, agence d'intérim	1
Par une annonce sur un site dédié à l'emploi	3
J'étais en emploi en parallèle à la formation	0
Par l'association d'anciens diplômés	0
Non réponse	0
Total	13

Type de contrat

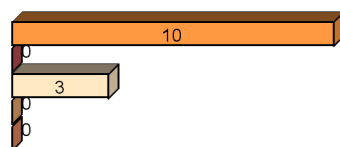
	Effectifs
Emplois stables	12
Emplois précaires	1
Non réponse	0
Total	13

Professions et catégories socioprofessionnelles



■ Ingénieurs - Cadres
 ■ Professions intermédiaires
 ■ Ouvriers - Employés
 ■ Non réponse

Localisation géographique



■ Alsace
 ■ Reste de l'ACAL
 ■ Reste de la France
 ■ Etranger
 ■ Non réponse

Revenu net mensuel

Médiane	1983 (-) €
Minimum	1408 (-) €
Maximum	4667 (-) €
Moyenne	2225 (-) €
Concernés	11 (-)

Type d'employeurs

	Effectifs
Entreprise publique	0
Entreprise privée	12
Fonction publique	0
Association	0
Prof. libérale ou indépendante	1
Non réponse	0
Total	13

Répertoire des secteurs d'activités, des emplois occupés et des compétences exercées au 01-12-2014

Secteurs d'activités

1. Activités financières et d'assurance (11)
2. Activités de services administratifs et de soutien
3. Activités spécialisées, scientifiques et techniques

Liste des emplois occupés

- Attaché(e) clientèle
- Attaché(e) commercial(e) en gestion de patrimoine
- Chargé(e) de clientèle particulier
- Chargé(e) d'affaires en gestion privée
- Chargé(e) d'études patrimoniales
- Conseiller(e) clientèle
- Conseiller(e) commercial(e)
- Conseiller(e) patrimonial(e)
- Juriste en droit des assurances (3 diplômés)

Compétences exercées

- Conseils bancaires, financiers, fiscaux pour la clientèle des particuliers
- Suivi des opérations réalisées sur les portefeuilles des clients, préparation des rendez vous clients et rédaction des analyses patrimoniales à destination des clients
- Banque, assurance, conseil
- Conseil en gestion de patrimoine au sein d'agences bancaires
- Rédaction de consultations (juridiques) patrimoniales pour les clients des notaires, aide aux notaires sur des questions techniques en droit fiscal, droit des assurances, droit de la famille, droit social, droit des affaires
- Développement de portefeuille client
- Conseil bancaire et vente de produits bancaires
- Appui aux commerciaux (aspects juridiques), rédaction de contrats, proposition de placements financiers, de produits
- Conseil juridique, patrimonial, stratégie d'entreprise, intermédiation